

## 麦王处处有真情

今年以来，公司对销售业绩的要求一直考验着麦王的每一位员工，当然这对于市场销售部的每一个人来说更是一个不小的压力。由于近一阶段业务上的繁忙与体力上的透支，终于让市场销售部的大区经理姜慧在出差的途中病倒了，由此麦王公司也上演了体现公司员工之间真情互助、彼此关爱的一幕。

6月8日到9日，公司接待钢铁行业的客户到南京以及安徽两地考察麦王公司的冷轧废水业绩和脱盐水业绩，麦王行政部办公室主管武谊年亲自开车接送，两天往返1000多公里，非常辛苦。6月10日到11日，公司又接待湖南来的客户到安徽无为以及苏州新区考察麦王公司的脱盐水业绩和制造装配工厂，老武又承担了接送任务，两天往返又是1000多公里，马不停蹄连续奔波在苏浙皖沪。

6月10一大早，市场销售部大区经理姜慧陪同客户考察，刚上车就感觉很不舒服，老武注意到姜慧的脸色不好，就关心的询问，原来姜慧生病了，急性胃炎、胃痛伴随着发烧。在高速公路上这

可怎么办才好？老武立刻给在安徽无为工地上的同事打电话，请求药物支援，工地离市镇很远，而这天恰好是入梅的第一天，安徽倾盆大雨，麦王安徽水务公司的王兴总经理等在工地上听说姜慧生病了，就冒着暴雨赶到市镇买药并亲自把药送到了高速公路休息处。看着雨中奔来的他们，在场的人无不为之感动！

因为有了老武及时的安排和大家的共同关心，姜慧的病情得到了稳定，不然可能后果不堪设想。市场销售总监陆军先生得知这一情况一路致电，关心询问姜慧的病情。待考察的一行人到了苏州已经是晚上8点钟了，而辛苦了几天的老武，到晚餐的时候又担当起了商务人员的工作，他安排姜慧回房间好好休息，自己和邹爱民却陪同此次考察的客人一直到深夜。当所有人都回到房间休息后，老武还在关心姜慧的病情，确认其已退烧不必去医院时才拖着疲惫的身体睡下了。

这是多么感人的一幕啊！在江南，梅雨季节是最阴暗的日子；但在麦王，这一路上每个人的心里却有最明亮的心

## 新员工介绍



姓名：高峻

毕业院校：上海财经大学会计系国际会计专业

工作经历：

从国际四大会计师事务所

从事审计工作起

步，主要服务对象为国际公司客户。

离开事务所后进入公司界，从事全

面财务、内审、工程项目管理等运营工

作，其中6年服务于一家美国上市的

国际工程公司。

个人爱好：看书、看电影、旅游

自我描述：喜欢不断学习，重视知识的运用

## 岁月的随想

我进麦王近十个年头了，伴随着岁月的流失，一路走来，心中充满了感慨。十年的现场服务工作，许多次的现场试验，许多项目的设备调试，许多问题的解决；困难的克服，饱尝了工作的艰辛和成功到来时的喜悦。

工作中充分领略了麦王先进水处理设备的无穷奥妙和乐趣，即为以往因各种原因条件所限，某些项目未能达到完美而惋惜，既有对项目前期和

准备不足影响后期工作的不满和宣泄，又有不断克服进取而一次次成功的喜悦和满足。

对环保事业的追求和执着是我力量的源泉，与麦王共发展是我的期盼。只有公司的进步和发展，才有展示个人的发展的平台，我要用这首“麦王之歌”表达我的心声，愿麦王的明天更美好！

麦王首席现场工程师  
—赵崇禄

## 麦王之歌

明珠塔旁，浦江之滨  
聚集着一群环保精英  
为中国的环境改善做贡献  
是我们最大的心愿

炼塔林立，沸腾的工地  
闪耀着我们矫健的身影  
描绘蓝图，铸就精品  
让绿色的家园更美丽

黎明的晨曦碧波荡漾  
奋起双桨乘风破浪  
质量和承诺凝聚着希望  
要实现那成功的理想



2011.07

第三十四期

## 麦王要闻

2011.04 麦王集团总裁  
Margaret Wong作为主讲嘉宾出席4月举行的“2011低碳产业发展论坛（深圳）暨LED高峰论坛”

2011.04 麦王公司承揽的宝钢股份中厚板分公司“浦钢搬迁工程第二步实施项目公辅工程废水站成套项目”顺利完成并全面通过验收

2011.05 麦王与中石油华东设计院开展了一次技术推广与交流活动。此次交流，旨在介绍麦王新领域、新产品、新技术，以增进了解，促进合作

2011.05 麦王应邀参加中石化第四次污水处理技术交流会，并在会上做新产品的专题报告

2011.05 总经理 Alex Ping Zhang 和美国CEP公司总裁 JOSHU PARK先生与宝钢发展有限公司蔡伟飞总裁亲切会晤

2011.05 麦王与路博润成功签署高温板框压滤设备供货合同

2011.06 麦王集团总裁 Margaret Wong女士获得由美国中小型企业管理署颁发的“2011年度最佳中小企业出口商”，以表彰她在中美商贸上做出的杰出贡献

2011.06 麦王成功中标中海油中捷石化污水改造工程项目



## 麦王集团总裁作为加州商会董事会成员 出席加州商会及北加州世贸中心举办的年度系列活动

6月1-2日，加州商会与北加州世贸中心分别举办年度系列商务活动。驻旧金山总领事馆副总领事宋如安应邀出席了相关活动，麦王集团总裁Margaret Wong女士作为加州商会董事会成员出席了一系列活动。这些活动包括：

由加州商会举办的国际贸易论坛，来自美国国务院的APEC高官Kurt Tong向与会代表通报了将于9月在旧金山召开的APEC系列会议筹备情况；

由加州商会为各国驻旧金山领团组织举办的招待会；

由加州商会举办的第86届年度早餐会，会议邀请在商业领域做出显著成绩的企业家做专题演讲，布朗州长出席并在早餐会上发表演讲，阐述加州未来的发展计划；

由北加州世贸中心举办的第14届年度午餐会，主题是就加州农产品贸易的发展开展讨论。



麦王集团总裁Margaret Wong与美国APEC代表Kurt Tong在加州商会举办的国际贸易论坛上合影

## 牵手最新技术，谋求创新发展

2011年5月30日，总经理Alex Ping Zhang和美国CEP公司总裁Joshu Park一行参观了宝钢发展有限公司上海新型材料分公司的废油处理工厂，随后拜见了宝钢发展有限公司蔡伟飞总裁，就建设中国第一座世界上最先进的废油蒸馏加氢处理工厂交换了意见。

中国是一个润滑油使用大国，每年需要进口大量高档基础油，产生的大量废油作为燃料烧掉。把废油作为资源，通过提炼成为高档基础油，不仅可以减少高档基础油的进口，而且废旧资源也能得到再利用。不但实现了废弃润滑油的减排，而且最大地循环利用了能源，更环保、更绿色。



Alex (左)、Joshu(中)与蔡总亲切交谈

## 全员团结合作 业务蒸蒸日上

本季度在全员的共同努力下，我司中标喜讯连连，在中石化、中海油、中石油、钢铁、化工等行业均有不俗的表现。

为满足市场需求，结合市场现状，经我司自行研发以及引进世界先进水处理、油处理和化工生产过程用的设备，

与原有设备结合，形成了麦王独有的工艺和技术，现已全面推向市场。在本季度中标的项目中，有我司的主打产品污气浮、流砂过滤器，亦有新产品和新技术如收油器、高温压滤机和高效复合厌氧反应器等。公司业务的蒸蒸日上源于部门间的团结合作，面对新机遇，公司全员团结一致，积极进取。信心百倍

的销售部、经验丰富的技术部、质量至上的工程部，总师办、采购部、行政部等均为公司的发展努力奋斗着。

随着客户对麦王设备、技术认识的不断加深以及对麦王高品质设备的认可，麦王的业务正步入一个全新的发展空间。

## 麦王高温板框压滤设备的独特地位

路博润添加剂（珠海）有限公司是世界500强企业伯克希尔哈撒韦公司全资子公司，建于1928年，主要业务是生产润滑油添加剂、工业油添加剂及燃油添加剂，占据着全球1/3的市场份额，在世界润滑油添加剂生产领域长期处于领先地位。

路博润在珠海投资年产量20万吨的润滑油添加剂生产基地，首期投资约2亿美元，建成后年产值约40亿人民币。本项目分三期建设，产品包括清净剂类，抗氧化剂类，分散剂类等多种添加剂。麦王公司为其生产工艺装置提供高端全进口高温板框压滤设备和技术服

务，这是麦王为天华富邦公司提供此设备后再一次赢得客户的认可，充分体现了麦王公司在高温板框压滤设备技术和服务能力的独特地位，也进一步拓宽了此产品在国内的应用领域。

## 麦王产品新样本

麦王公司推出了新版的公司产品样本，共收录了21项水处理、废水处理、回用水处理、污泥处理及油净化回用产品和技术。此样本的推出，将大大方便新老客户对麦王产品的全面了解。



## 勇于创新 敢于承担 发扬麦王精神 ——记麦王四川天华项目部

四川天华富邦PTMEG污水项目是麦王公司在中国西南地区的又一重要工程项目，工程技术难度大、工期紧，公司管理层对此非常重视。

项目部成员在工程实施前已作了精心策划和充分准备，反复推敲计划各环节，找准执行关键点，安排任务分工等。项目部的选址醒目，内外宣传标语，“五牌一图”设置完善，管理人员统一着装，各施工人员统一佩戴项目部徽章。

项目部在第一次接触业主时就带给他们一种全新的感觉，那就是麦王人对环保的认识、对社会的责任感、对环保工程建设的自信。在工作中麦王公司的正规管理，在服务意识上敢于承担等方面都给业主留下了深刻的印象。我们对于业主及监理

提出的问题，诚实面对、实事求是；是我们的问题，我们虚心接受，努力改正；不是我们的问题，找出原因，解释清楚。麦王人秉承“先做人，后做事”的原则，在人品上首先过得硬，只有让大家接受了我们的为人，才会接受我们做事的方式以及我们所做的事。通过不断的磨合，麦王天华项目部已与业主、监理形成了良好的合作和互信关系。他们的信任也正是我们的责任所在，是对我们最大的肯定。

项目部在天华就代表着麦王，我们非常自豪胸前麦王的标识和徽章，我们会加油、会努力，为麦王奉献，为麦王增光，我们有信心建设好天华项目，力争将此项目建设成为业主满意、环境和谐的又一优秀工程。



施工现场



## “麦王关怀”计划启动

麦王公司一直以成为“最受尊重的环保工程公司”为目标，在国内历经十多年的辛勤耕耘和发展，公司已在钢铁、石化、市政、食品、造纸等多个行业的废水处理方面积累了丰富的工程经验和良好声誉。

麦王的茁壮发展离不开新老客户的支持和肯定，面对新的发展机遇，麦王公司于近期启动“麦王关怀”计划，计划持续时间为6个月，目的在于了解客户需求，解决客户问题，建立与客户更通畅的沟通渠道。我们的售后服务工作人员定期采用电话回访、实地

回访等多种形式关心麦王的新老客户，从不同角度了解客户对于我们设备的使用情况和要求，不断完善客户信息和设备的使用情况，随时准备为客户排忧解难以确保麦王设备正常高效地运行。

麦王公司感谢每一位选用我司设备的客户，尊重每一条对我司售前售后服务的建议和意见，我们深知对客户的负责是对我们自身的负责，对客户需求的深入理解和不断满足是我们售后服务工作的目标和重心。

麦王公司秉承的工作方针是“质

